

スポットコンサルティングのご案内

経営者の相談相手
未来を創り出す
お手伝い！



□ 経営相談

継続的に事業発展するために、市場活動をいかにして積極的に行うことができるかの具体的な実務の相談

□ ビジョンの構築

会社の経営ビジョンは、経営者の望みや理念を誰にでもわかるものにする必要がある。それを創出することを相談しながら創り出す。

□ プロモーション（営業活動）の仕組みづくり

業務が忙しくなると停滞傾向にある営業活動。それには続けられる仕組みをつくり出す。

□ 事業継承

後継者の育成プラン及び経営者としての育成プランの計画立案

※後継者へのハトタッチや経営の引き継ぎなどの推進を相談される場合には、後継者の方にCOPパーソナリティー分析(性格分析ソフト)を実施していただきます。



経営相談をするためには、何が問題かを把握する必要があります。しかし、経営者が日常業務をしながら自分自身で客観的に自社のことを分析することほど難しいことはありません。コンサルタントを生業としている私(坂戸)自身も、自社の経営ビジョンやその理念を形にしていけるために、年に数回は師匠(顧問の先生)をお願いをして創り出すようにしています。

これは一般論ですが、そのビジョンの構築や分析をすることで、見えてきた問題点をいつ、どのようにして実行するかを計画したり、決断することが最も困難なことと言えます。激変する市場、そして激化するリフォームビジネスの市場の中で、経営者は方向性や経営的判断をして、何を優先的に実行するかを決断する必要があります。そのためには、まずは経営者自身が自分自身の性格傾向を知っておく必要があります。

そういった考えで、ご案内している「スポットコンサルティング」において、ご自身の性格傾向を把握することができる人材分析ソフト「COPパーソナリティー分析」を実施していただくことを必要条件として、ご了解いただきたいと思います。

※詳しくは同封した資料をご参照ください。

スポットコンサルティング仕様

□対象／事業経営者・後継者

□コンサルティング時間／2時間～3時間

□コンサルティング料金／50,000円(別途消費税)

□経費／交通費(実費) 広島→貴社まで(片道分)

※本来なら往復の交通費がかかりますが、他の出張と絡めて訪問計画をさせていただき、経費削減をいたします。

□COPパーソナリティー分析(自主学習コース)料金／
50,000円(別途消費税)+送料(740円×2回分)

□お支払い方法／銀行振込

「スポットコンサルティング料金」及び「COPパーソナリティー分析料金」「交通費等」については、事前にご請求書をお送りさせていただきますので、ご請求書到着後、一週間以内にご入金をお願いいたします。尚、現金でお支払いをご希望の場合は、コンサルティング終了後に直接お支払いをお願いいたします。(領収書をご準備いたします)

